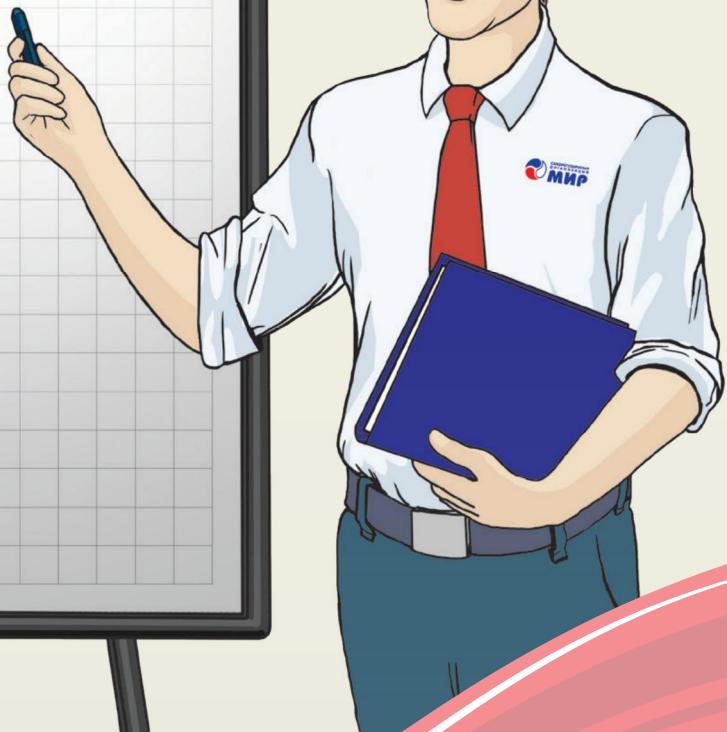


МИКРОФИНАНСИРОВАНИЕ ДЛЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

В ВОПРОСАХ
И ОТВЕТАХ



Москва
2015

Общие вопросы

— Что такое микрофинансовая организация (МФО)?

Микрофинансовая организация (сокращенно – МФО) – это финансовая организация, не являющаяся банком и выдающая займы в соответствии с законом «О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях».

Микрофинансовые организации – это обычно средние и небольшие компании. МФО не связаны многочисленными банковскими нормативами, что позволяет им индивидуально подходить к оценке заемщика, выдавать деньги быстрее и на более комфортных условиях, чем банк.

— В чем заключается социальная миссия МФО?

Социальная миссия МФО – обеспечить доступную финансовую поддержку для предпринимателей с целью поддержания и развития малого бизнеса в России. По статистике, 70% предприятий закрывается на первом году жизни, именно поэтому необходима комплексная поддержка начинающих предпринимателей. МФО также реализуют государственную программу, выдавая льготные займы на развитие приоритетных видов деятельности, к которым относятся: производство, инновации, транспорт, бытовые услуги, молодежное предпринимательство и ряд других.

— Куда может обратиться предприниматель за кредитом?

Заемные средства можно получить как в банке, так и в микрофинансовой организации, все зависит от специфики бизнеса, возможностей и целей предпринимателя. Следует учитывать, что в банке более стандартизированная система оценки заемщика, в МФО же минимизированы формальные требования и каждый бизнес рассматривается индивидуально.

— В чем состоят преимущества работы с МФО по сравнению с банками?

Далеко не каждый предприниматель может получить кредит в банке в силу различных причин, основные из которых:

- небольшой срок ведения бизнеса;
- маленькие обороты;
- отсутствие залогового обеспечения;
- невозможность предоставить те или иные запрашиваемые документы.

Программы финансирования в МФО разработаны специально с учетом потребностей и специфики работы представителей малого и микро-бизнеса, они направлены, в первую очередь, на обеспечение доступности финансовых услуг.

Работу с МФО также отличает простота и удобство получения займа:

- минимальный пакет документов (паспорт, ИНН, ОГРН и бухгалтерская отчетность на последнюю отчетную дату);
- короткие сроки рассмотрения заявки (от 1-го до 3-х дней);
- отсутствие необходимости предоставлять залоговое обеспечение;
- качественный сервис и индивидуальный подход.

— Взаимодействуют ли МФО с банками, и в чем суть такого взаимодействия?

Сотрудничество банков и МФО открывает большие возможности для развития финансово-кредитной системы, в частности, кредитования предпринимателей и населения страны. МФО дополняют услуги банков, предлагая альтернативные финансовые решения и работая с тем сегментом клиентов, для которого банковское кредитование недоступно в силу различных причин. С другой стороны, заработав положительную кредитную историю в МФО, предприниматели могут в дальнейшем рассчитывать на банковское кредитование.

Существуют различные формы сотрудничества между банками и МФО:

- В первую очередь, банковские кредиты являются сегодня одним из основных источников фондирования микрофинансовых организаций;
- В рамках сотрудничества, МФО могут привлекать своих клиентов на РКО в банке-партнере на льготных условиях;
- Эффективный обмен клиентами между банками и МФО способствует удовлетворению потребностей в заемных ресурсах различных сегментов клиентов с разными финансовыми потребностями;
- Использование МФО инновационных технологий коммерческого банка позволяет существенно сократить издержки на обработку операций, а также разработку и внедрение собственной платформы.

— В чем заключаются основные риски предпринимателя при работе с МФО?

Предприниматель не несет никаких рисков, работая с МФО.

Напротив, МФО берет на себя риски, выдавая необеспеченные займы и финансируя начинающих предпринимателей. Тем не менее, при обращении в МФО, необходимо изучить саму

3 микрофинансовую организацию. Важно, чтобы МФО была

— В чем заключаются основные риски предпринимателя при работе с МФО?

зарегистрирована в государственном реестре микрофинансовых организаций, это подтверждение того, что компания работает официально. Еще одним подтверждением надежности МФО является её членство в саморегулируемой организации НП Объединение «МиР». В СРО организован комитет по стандартам, направленный на защиту прав потребителей и борьбу с недобросовестными МФО.

— Что такое заем на развитие бизнеса?

Предпринимательские займы (займы на предпринимательские цели) – это займы, которые берут предприниматели или малые предприятия для финансирования и развития деятельности, приносящей им доход. Например, займы на пополнение оборотных средств, для покрытия кассовых разрывов или на развитие нового направления деятельности.

— На какой срок оформляются предпринимательские займы?

Обычно предпринимательские займы выдаются на срок от 1 года до 3 лет.

— Какую сумму можно получить?

На предпринимательские цели можно получить микрозаем на сумму до 1 000 000 рублей.

— Каков порядок оформления предпринимательского займа?

Для получения предпринимательского займа необходимо обратиться в микрофинансовую организацию (МФО), представив минимальный пакет документов: паспорт, свидетельство ЕГРН и ИНН. Кроме того, для подтверждения рентабельности бизнеса предпринимателя могут понадобиться копии договоров аренды помещений, налоговые декларации, а также финансовая отчетность. Срок рассмотрения заявки и принятия решения составляет обычно от одного до трех дней с момента представления документов.

— Что происходит, если заемщик не платит?

Если заемщик по каким-либо причинам не погашает взятый заем, то МФО предпринимает меры по урегулированию возникшей ситуации: направляет заемщику предложения о реструктуризации займа, совместном нахождении путей решения данного вопроса. Если проблему не удалось урегулировать в досудебном порядке, кредитор имеет право направить в суд иск о взыскании задолженности. После вступления решения суда в законную силу оно передается на исполнение в службу судебных приставов, которые могут наложить арест на движимое и недвижимое имущество должника, а далее, в случае необходимости, могут реализовать его с целью получения денежных средств для покрытия задолженности.

— В чем преимущества займа на предпринимательские цели в МФО?

Банки не всегда готовы финансировать представителей малого и среднего бизнеса по целому ряду причин, среди которых более высокие риски, нестабильность доходов предпринимателей, небольшие суммы займов и невысокий доход от них для банков.

Основное преимущество МФО при получении займов – это гибкость и умение работать с самыми разными категориями клиентов. В МФО используют индивидуальные способы оценки платежеспособности клиента, более лояльно относятся к качеству залога, предоставляют возможность оформить и беззалоговый заем.

— Что такое тендерные займы?

Тендерные займы — это специализированные целевые займы, которые берет компания, чтобы обеспечить свое участие в тендерном конкурсе или электронном аукционе.

— Зачем брать тендерные займы?

Чтобы компания смогла принять участие в открытых или закрытых конкурсах госзакупок, электронных аукционах, проводимых на электронных торговых площадках.

По требованию законодательства, компания должна внести денежные средства в размере до 5% от начальной максимальной цены аукциона. Поскольку внесение денежных средств не гарантирует победу, компании не стоит выводить их из оборота, удобнее получить тендерный заем в МФО.

— На какой срок оформляются тендерные займы?

Тендерные займы обычно оформляются на краткосрочный период, чаще всего до 90 дней.

— Где проходят электронные торги?

Электронные аукционы проводятся на специальных электронных площадках, таких как:

- ЭТП «ММВБ» (www.etp-micex.ru);
- ООО «РТС-тендер» (www.rts-tender.ru);
- ЗАО «Сбербанк – АСТ» (www.sberbank-ast.ru);
- ГУП «Агентство по государственному заказу РТ» (www.zakazrf.ru);
- ОАО «Единая электронная торговая площадка» (www.roseltorg.ru).

— Как получить тендерный заем?

Для оформления тендерного займа нужно направить в микрофинансовую организацию (МФО) соответствующее заявление с приложением необходимых документов. После получения положительного решения (обычно рассмотрение заявки занимает не более суток) необходимо согласовать условия предоставления займа, подписать договор и оплатить первоначальную комиссию за получение займа. Если условиями предусмотрено поручительство или залог, нужно подписать соответствующие договоры.

После поступления средств от МФО на расчетный счет или счет на торговой площадке, можно оформить заявку на участие в конкурсе, аукционе. После возврата денежных средств в МФО, согласно условиям договора, необходимо оплатить проценты за пользование займом.

— Какие этапы необходимо пройти для участия в госзакупках?

Для работы с госзаказами предпринимателю необходимо получить ЭЦП (электронную цифровую подпись) в Удостоверяющем центре, такие центры есть в каждом городе. Электронная подпись — это аналог подписи руководителя предприятия, которой будут подписываться все документы для участия в госзаказе.

На официальном сайте zakupki.gov.ru, содержащем информацию обо всех госзакупках, найти текущие заказы, соответствующие специфике деятельности организации, и список сайтов, на которых проводятся электронные аукционы.

После регистрации на электронных площадках в соответствии с правилами аккредитации, найти выбранные госзаказы, внимательно проанализировать документацию, требования и проект контракта. После чего подготовить пакет документов для участия в выбранном госзаказе и внести денежные средства для обеспечения заявки на участие в конкурсе или аукционе. В случае победы, предоставить Заказчику обеспечение исполнения контракта.

«Микрофинансирование
для предпринимателей в вопросах и ответах»
разработано Саморегулируемой организацией
«Микрофинансирование и Развитие»

